



Der Deutsche Ärzte-Verlag gehört zu den führenden Unternehmen in der Healthcare-Kommunikation. Als Marktführer in bestimmten Marktsegmenten in Deutschland erscheinen in der Verlagsgruppe Zeitschriften, veranstaltungsorientierte Zeitungen und Bücher. Zu unseren Kunden zählen Ärzte aller Fachrichtungen, Zahnärzte, Kliniken und Einrichtungen im Gesundheitswesen.

Für die Position

Leiter/in Verkauf Institutionelle Kunden

suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n Manager(in), der/die Erfahrung in der Verkaufssteuerung und/oder im Außendienst von Unternehmen der MedTech-Industrie oder in der Pharmabranche oder alternativ im Medienbereich gesammelt hat. Der künftige Stelleninhaber hat im Rahmen seiner Tätigkeit nicht nur einen Vertrieb geleitet, sondern auch erfolgreich Verkaufsstrategien konzipiert und umgesetzt. In seiner künftigen Aufgabe obliegt ihm unter anderem das Führen des Verkaufsteams in kompetitiven Märkten sowie das Steuern des Key-Account-Managers. Als Voraussetzung dafür sind dem künftigen Stelleninhaber der Kontakt mit den Entscheidern in den Unternehmen (Geschäftsführer, Marketingleiter) des Healthcare-Marktes (MedTech, Dental) sowie der Kontakt zu Entscheidern in Fachgesellschaften und Kliniken nicht fremd.

Es erwarten Sie eine verantwortungsvolle und interessante Tätigkeit, eine leistungsgerechte Vergütung und angenehme Arbeitsbedingungen.

Bitte senden Sie uns Ihre ausführliche Bewerbung mit der Angabe Ihres Einkommenswunsches und des frühestmöglichen Eintritts.



**Deutscher
Ärzte-Verlag**

Deutscher Ärzte-Verlag GmbH
Personalabteilung
Dieselstraße 2
50859 Köln